

Bei unserem Mandanten handelt sich um ein Unternehmen, dessen Lösungen erfolgreich in der Automobil- und Maschinenbauindustrie seine Anwendungen finden. Die Produktionsstandorte befinden sich in Europa, den Vereinigten Staaten und China.

Für einen Standort in Ihrem Home-Office, gerne im Großraum Wolfsburg (+ 2 Stunden), suchen wir Sie als

KEY ACCOUNT MANAGER AUTOMOTIVE VOLKSWAGEN (m/w/d)

Ihr Wissen und Können:

- Vertriebsaktivitäten weltweit für den Kunden VW
 - Akquisition neuer Projekte und Erschließung neuer Märkte
 - Strategische und operative Betreuung des Kunden sowie Ansprechpartner für alle Belange
 - Präsentation des Produktportfolios
 - Technische und kaufmännische Betreuung des eigenen Kunden-Portfolios mit interkontinentaler Zusammenarbeit mit den jeweiligen Vertriebsteams
 - Durchführung von Markt- und Kundenbedarfsanalysen für die Umsetzung von Kundenstrategien
 - Verantwortlich für die Auftragsakquise, Verhandlung von Preisen und Konditionen bis zum Vertragsabschluss, sowie Umsatz, Preisqualität, Zielprojekte
 - Betrachtung der Marktentwicklungen einschließlich Marktbeobachtung und Analyse der Wettbewerbsaktivitäten
 - Preis- und Vertragsverhandlungen führen sowie Erstellen der Umsatz- und Mengenplanung
 - Aktive Mitarbeit im Projektteam bis zum Serienanlauf
 - Teilnahme an Messen
-
- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium als Maschinenbau-, Mechatronik- oder Wirtschaftsingenieur oder vergleichbar mit Berufserfahrung
 - Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und dementsprechend gutes Netzwerk Expertenwissen über Arbeitsabläufe und Dokumentation des Produktlebenszyklus
 - Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie ausgeprägte analytische Kompetenz in Verbindung mit unternehmerischer Denkweise zur Prüfung der Rentabilität
 - Gutes technisches Verständnis für Produkte und Prozesse im Bereich Automotive
 - Bereitschaft für Reisetätigkeiten
 - Erfolgs- und zielorientiertes Vorgehen, starke analytische Fähigkeiten, unternehmerisches Denken & Handeln
 - Hohes Maß an Eigeninitiative und Verhandlungsgeschick sowie äußerst kundenorientierte Denkweise
 - Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Sollten Sie sich aufgrund der Stellenbeschreibung direkt angesprochen fühlen, würden wir uns auf die Zusendung Ihrer Unterlagen als erste Gesprächsgrundlage freuen.

CV Consulting

Bewerbungs- & Personalberatung
Bergenstraße 49
7411 Buchschachen
Österreich

Tel: +43 (0) 3356/20186
Mobil: +43 (0) 676/7372710
Mobil: +49 (0) 179/6723333

e-Mail: christian.veit@cvconsulting.de
Homepage: www.cvconsulting.de
Profil: www.xing.com/profile/Christian_Veit2

Drei Dinge machen den neuen Mitarbeiter aus: Wissen - Können - Wollen

CV Consulting ist seit fast 20 Jahren eine erfolgreiche Personalberatung. Über Jahre hinweg hatten wir unseren Sitz in Deutschland (Mannheim und Ottendorf-Okrilla bei Dresden). Seit Mitte 2020 sind wir im Bezirk Oberwart in Österreich ansässig.

CV Consulting hat sich zum Ziel gesetzt, jeden Mandanten durch unsere Kompetenz bei der Auswahl von High Potentials punktgenau zu unterstützen. Dieses Ziel erreicht CV Consulting, in dem wir uns auf die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden flexibel einstellen.

Unsere Philosophie bei der Personalbeschaffung ist neben einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit geprägt von Professionalität und Seriosität.

